



# ВЛАДИМИР ГУРЬЕВ: 25 ЛЕТ МЫ СТРОИМ УСПЕХ!



РЕКЛАМА

**«25** лет назад я начал бизнес с открытия маленького магазинчика в Токсово», — сообщает бессменный Президент ТД «ВИМОС» Владимир Гурьев. Сегодня ТД «ВИМОС» — крупнейшая на Северо-Западе торговая сеть, 45 центров строительных и отделочных материалов и товаров для дома, расположенных в 14 районах Ленобласти, Курортном и Колпинском районах Санкт-Петербурга, в городах Бокситогорск, Волхов, Выборг, Великий Новгород, Кировск, Кириши, Кингисепп, Лодейное Поле, Приозерск, Псков, Сосновый Бор, Сланцы, Тихвин.

**Владимир Васильевич, пройдя вместе с компанией путь длиной в четверть века, чем особенно Вы гордитесь сегодня?**

Особенная гордость компании — создание замечательного коллектива. В команде ТД «ВИМОС» работают люди, которым свойственно совершенно особенное чувство — чувство совместной причастности к общему делу, вместе мы преодолеваем трудности и радуемся успехам. Да, не все проходят достаточно жесткий отбор при приеме, не все выдерживают темп и интенсивность работы, однако те, которые остаются в нашем коллективе, — это настоящие профессионалы, очень ценные и надежные люди. Многие наши сотрудники — а я предпочитаю использовать именно это слово, которое, в отличие от сухого термина «работник», имеет значение «тот, кто совместно трудится» — работают с нами со дня основания ТД «ВИМОС». Именно благодаря им создавался наш общий успех, и я не устаю повторять, что именно люди являются главным активом компании.

За 25 лет мы стали крупнейшей сетью DIY, штатная численность сотрудников ТД «ВИМОС» составляет более 2000 человек. Мы даем людям главное — уверенность в завтрашнем дне и растим свои кадры. Люди, начинавшие с должности продавца, вырастают до начальников отделов и ведущих специалистов, мы создаем в регионах новые рабочие места, наши сотрудники проходят бесплатное корпоративное

обучение, их профессиональный уровень растет.

С гордостью говорю о том, что наша компания — социально ориентированная. Только за 2015 и 2016 годы Торговым домом «ВИМОС» заплачено налогов и отчислений в социальные фонды 729647710 рублей 63 копейки. С 1 марта 2017 года мы ввели новые online-кассы, теперь информация о каждом платеже в режиме онлайн поступает в налоговую инспекцию. Принцип «Заплати налоги и спи спокойно» — один из моих основных.

Особую благодарность за совместный успех хочу выразить также и нашим поставщикам. Время идет, и наши партнеры становятся с нами только сильнее. За 25 лет работы ТД «ВИМОС» установил отношения с более чем 400 партнерами, среди них такие известные бренды как: Rockwool, Isover, Ursa, Docke, Пеноплекс, Плитонит, LODE, KNAUF, Группа компаний ЛСР, Баррикада, ТехноНИКОЛЬ, Ленстройматериалы, Изоспан, Ондулин, ТИККУРИЛА, Текс, АЛЬ-КО, FIT и многие другие. Наш успех — наша совместная заслуга!

**А как изменились потребители за 25 лет существования компании?**

— Количество наших покупателей с каждым годом растет, в 2016 году эта цифра составила 3 млн человек. Могу сказать, что нынешние покупатели стали намного требовательнее. Но поскольку мы, прежде всего, клиентоориентированная компания, мы уделяем большое внимание качеству услуг. Наша сеть расширяется, и сегодня торговые центры «ВИМОС» — это современные супермаркеты, которые по размеру торговых площадей и своему функционалу ничуть не уступают европейским супермаркетам стройматериалов и товаров для дома.

Я горжусь нашими достижениями, ведь только за последние три

года открыты такие гиганты, как торговый центр в Волхове — 5000 кв.м, открыт торговый центр в Пскове — 4000 кв.м и строительная площадка Псков 2 на территории 1,8 ГА, торговый центр в Приозерске — 3750 кв.м. В поселке Сиверский торговый центр расширен до 3000 кв.м., открыт гипермаркет в г. Колпино — 5300 кв.м. В течение следующего года запланированы открытия наших модернизированных торговых центров в п. Колтуши — 3500 кв.м, Тихвин — 4500 кв.м, Грузино — 1490 — кв.м, Сланцы — 3000 кв.м и открытие трех гипермаркетов — каждый площадью более 5000 кв.м в городах Сестрорецк, Кингисепп и Кириши.

Мы постоянно расширяем ассортимент, работаем над снижением цен, развиваем собственное производство, разрабатываем новые программы лояльности.

**Расскажите о новых тенденциях развития компании.**

— Мы всегда стремились вовремя предупреждать потребности наших покупателей, поэтому большое внимание уделяем аналитике и мониторингу. Именно это позволяет нам своевременно вводить новые группы товаров, причем под собственной торговой маркой. В очередной раз, оценивая статистику продаж, мы удивились объемам, реализуемым нами по товарным группам «Грунты и удобрения». При этом возникали нарекания на качество некоторых торговых марок грунтов, которые нам поставляли производители. И поэтому мы решили запустить собственную линию по выпуску плодородного грунта. В сотрудничестве с отечественными учеными оптимизировали состав и теперь можем предложить товар отличного качества по конкурентоспособной цене. Мы с радостью отмечаем множество положительных отзывов о продукте. Чтобы предлагать поку-

пателю товары по низким ценам, мы продолжаем расширять собственное производство по изготовлению железобетонных изделий и цех металлообработки. Среди наших продуктов: фундаментные блоки, камни бордюрный, заборные секции, козырьки, ворота, мангала и другие строительные конструкции.

Мы также предлагаем нашим покупателям широкий спектр услуг: в ТД «ВИМОС» работают мастерские по резке стекла и зеркал, металла, ремонту и заточке бензо- и электроинструмента. Мы оказываем услуги по установке окон и дверей, сантехники, колеровке красок, распилу пиломатериалов, изготовлению хозяйственных построек, доставке товаров, открываем новые пункты шиномонтажа, осуществляем любые грузоперевозки. А первого апреля мы открыли для наших покупателей первую аптеку в торговом центре ВИМОС во Всеволожске!

**Насколько успешна и оправдана эта стратегия?**

— Такой подход всегда оправдывал себя. К примеру, пять лет назад мы даже не предполагали, что будем торговать мебелью или заниматься выпуском кузнецкой продукции, а сейчас это весьма успешные в коммерческом отношении направления нашей работы. С каждым годом мы расширяем эти направления: сейчас строим большой мебельный центр в Грузино. При этом используем отечественные стройматериалы и оборудование. Мы патриоты; и стремимся поддерживать отечественного производителя. Модернизируя торговое оборудование и систему розничных продаж, мы привлекаем отечественные разработки и программное обеспечение. В частности, мы много лет успешно сотрудничаем с компанией ИКС-АРТ. Цифры говорят сами за себя — при общем падении рынка в ТД

«ВИМОС» за последние два года наблюдается рост товарооборота: в 2015 году товарооборот составил 9 млрд руб., а в 2016 году он увеличился до 10 млрд руб. и превысил товарооборот 2015 года на 10%. Мы продолжаем инвестировать в строительство новых и модернизацию уже имеющихся объектов: в 2017 году объем инвестиций составит 770–800 млн рублей, а в 2018 году мы планируем довести эту цифру до миллиарда!

**Создавать успешный бизнес могут люди с высокой трудоспособностью и выносливостью. В чем Ваш секрет успеха?**

— Я очень люблю дело, которым занимаюсь, люблю свою компанию, люблю Санкт-Петербург и Ленинградскую область, люблю свою Родину. Умею и хочу много работать. Сюда же отношу и общественную работу. Я являюсь членом Президиума Правления Торгово-Промышленной палаты Российской Федерации, председателем Комитета по торговле и развитию малого и среднего бизнеса в ЛОПП, председателем Общественного совета по малому предпринимательству при администрации Курортного района, а также заместителем Председателя районного комитета партии «Единая Россия» и членом Консультативного совета предпринимателей при законодательном собрании ЛО.

**Каковы грядущие планы компании?**

— Тот, кто однажды пришел в бизнес, всегда будет стремиться к новым вершинам. Я счастливый человек, потому что главный интерес в моей жизни — это созидание и развитие. А иначе зачем заниматься бизнесом? Да, сейчас непростые времена, но они никогда простыми не были. Меня трудности только стимулируют, подстегивают, заставляют двигаться вперед. Наше дело — это наша миссия, наш коллектив — наша семья, и каждый очередной успех дает нам силы для того, чтобы двигаться дальше. Я убежден, что каждая компания должна неизбежно расти и достигать успеха. Ради этого стоит жить. Наши грядущие планы — только вперед!

**Торговый дом ВИМОС благодарит своих лучших сотрудников за многолетний труд, честность и профессионализм, за совместный успех! Золотой фонд компании: И. Бобык, Т. Шабанова, С. Бугаев, Р. Котюк, А. Петрачков, М. Олексенко, О. Меньшенина, О. Тихомирова, Т. Санкина, А. Зырянкин, А. Бяков, Е. Ладыга, Л. Овчинникова, Р. Данкуца, А. Кислицина, О. Гаврилова, И. Стесева, А. Петухов, Л. Щелокова, Е. Микерина, Т. Амельченко, Д. Шаногин, Е. Беленко, Л. Зуй, К. Борунова, А. Кочанов, М. Васильева, Н. Сергеев, Г. Калинина, Т. Якубовская, А. Филимонова, Д. Шувалов, П. Куркин, И. Клопова, С. Вишневская.**